



## LA SEULE FORMATION

dédiée aux affaires médicales de l'industrie pharmaceutique



## ENTIÈREMENT CONÇUE PAR DES EXPERTS DU MÉDICAL

- 21 jours de formation organisés sur 5 mois
- un accompagnement continu (mentorat / coaching)
- une communauté professionnelle







### LE MEDAAX : UN PARTENARIAT IFIS X MEDICAL AXÈS

Dans un contexte de profonde transformation des métiers du Médical, IFIS et Medical Axès partagent la conviction que les affaires médicales de demain se préparent aujourd'hui, grâce à la formation et à l'accompagnement des collaborateurs de ces départements désormais stratégiques dans l'organisation des entreprises de la santé.

Aujourd'hui, la synergie qui existe entre les deux structures et leurs projets en matière d'accompagnement des équipes médicales fondent cette action commune.

**En savoir plus** 

L'objet n'est pas de multiplier les offres de formation, mais bien de proposer un parcours de grande qualité, reconnu par la profession.



**CONTACT**medaax@medical-axes.com

Medical Axès et l'IFIS ont su répondre à un besoin réel en créant il y a quelques années deux parcours de formation dédiés aux équipes médicales<sup>(1)(2)</sup>. Aujourd'hui la synergie qui existe entre nos deux structures et nos deux projets en matière d'accompagnement des équipes médicales est un atout majeur pour faire aboutir ce partenariat. Ciblant constamment l'excellence et évoluant dans un environnement en pleine mutation, notre ambition commune est de mettre à disposition des apprenants la formation de référence de demain pour les métiers médicaux siège et terrain, collaborateur et manager.

- Zoubir Tahar, CEO Medical Axès

# ENFIN LE MÉDICAL SE DOTE D'UNE FORMATION COMPLÈTE ET SUR MESURE!

La formation **MEDAAX** (Medical Affairs AXès) est un parcours riche, en prise avec la réalité du terrain, et conçu pour répondre aux profondes évolutions que connaissent les métiers du Médical.

Traditionnellement admis comme le pont entre la R&D et le commercial, les acteurs du Médical doivent désormais multiplier les cordes à leur arc : marketing, accès au marché, information des professionnels de santé et des patients, partenariats scientifiques, communication médicale, réunions d'experts, ... Et ce, en toute maîtrise des relations interpersonnelles et des outils du digital.

Face à un tel challenge, auquel aucun banc d'école ou d'université ne prépare, ce sont les experts réunis par Medical Axès et Ifis qui ont conçu et animent un parcours au service des acteurs de cette transformation.

Qu'il s'agisse d'acquérir les connaissances requises pour rejoindre les affaires médicales ou de renforcer vos compétences pour évoluer dans votre carrière au sein de l'industrie pharmaceutique, le MEDAAX saura répondre à vos besoins.

## Ce parcours apportera à chaque apprenant :

- Un socle riche de connaissances globales sur la place, le rôle et le fonctionnement des affaires médicales dans une entreprise de santé.
- Une vision et une réflexion stratégique, et la capacité de travailler en mode transverse, de respecter les règles tout en soutenant la performance et d'appréhender les nouveaux défis
- L'acquisition des compétences fondamentales nécessaires pour occuper une position de <u>Medical Science Liaison</u> (MSL), <u>Responsable Médical Régional (RMR)</u>, chef de projet affaires médicales ou encore la fonction de <u>Medical Advisor</u>.

D'un côté, nous avions l'excellence de la formation en affaires médicales au travers du parcours proposé par Medical Axès<sup>(2)</sup>; et de l'autre, nous avions un parcours métier dédié aux responsables médicaux régionaux à l'IFIS, créé à la demande du Leem dans le cadre de la mise en œuvre des dispositions déontologiques professionnelles<sup>(1)</sup>.

C'est plus qu'un partenariat que nous inaugurons aujourd'hui : c'est une alliance pérenne pour la formation et l'accompagnement des talents de demain en affaires médicales, à tous les niveaux opérationnels et stratégiques.

- Pierre Le Coz, Directeur adjoint de l'IFIS



**CONTACT** p.le-coz@ifis.fr

<sup>(</sup>¹¹)Depuis 2019, l'IFIS proposait un programme de formation dédiés pécifiquement aux collaborateurs deterrain des départements médicaux (Responsables médicaux en régional, ou Medical Science Liaison). Ce Parcours métier a été créé en réponse aux dispositions déontologiques professionnelles applicables – DDP – aux MSL, afin de permettre aux collaborateurs en poste mais sans diplôme de niveau bac+5 scientifique d'obtenir une certification de branche leur permettant de continuer à exercer leur métier

<sup>(2)</sup> En 2017, MEDICAL AXÈS, appuyé de son comité scientifique, a créé Le MEDAAX, la première formation dédiée aux équipes médicales de l'industrie pharmaceutique à l'échelle internationale. Cette formation unique est venue répondre à un besoin réel des médicaux et scientifique ssouhaitant évoluer au sein de leur entreprise, ou désireux de s'orienter vers les métiers médicaux de l'industrie pharmaceutique.

# LES POINTS FORTS DU PARCOURS MEDAAX

Pre déd de l' à l'é

# Première formation dédiée au médical de l'industrie Pharmaceutiqu

de l'industrie Pharmaceutique à l'échelle internationale.

2

# Un comité scientifique de grande valeur regroupant des experts

regroupant des experts du médical de l'industrie pharmaceutique,

et garants de l'adéquation du programme aux attentes des laboratoires et des apprenants.

3

## Une formation complète,

pensée, construite et animée par des experts du médical en industrie pharmaceutique.

55 experts du médical, 15 cabinets de conseil, 4 professeurs en médecine, dont un doyen de faculté et 2 représentants du Leem.



#### La force d'un réseau

où chaque formateur est un recruteur potentiel et chaque alumni un soutien vers votre métier de demain.

5

#### **Un encadrement**

et un accompagnement personnalisés et continu de chaque bénéficiaire par 2 coachs développeurs de talents (mentorat et coaching).

Je demande un devis

### À QUI S'ADRESSE LE MEDAAX?



#### **VOUS AVEZ UNE FORMATION SCIENTIFIQUE**

Vous avez une formation scientifique (Docteur en Médecine, Docteur en Pharmacie ou Docteur en sciences biologiques et médicales), vous souhaitez **vous orienter vers un métier du Médical** de l'industrie pharmaceutique avec une forte composante scientifique et utiliser vos compétences au service de la valorisation des données scientifiques.

#### **VOUS TRAVAILLEZ DANS L'INDUSTRIE PHARMACEUTIQUE**

Vous travaillez dans l'industrie pharmaceutique depuis quelques années, vous avez un bagage scientifique et de fortes aptitudes en communication.



Aujourd'hui, vous souhaitez **passer un Cap**, évoluer dans votre carrière et intégrer un poste opérationnel aux affaires médicales.

#### VOUS MANAGEZ UNE ÉQUIPE DÉDIÉE AUX AFFAIRES MÉDICALES



Vous managez une équipe de personnes dédiées aux affaires médicales dans un environnement en pleine mutation et vous souhaitez **faire acquérir à certains de vos collaborateurs** de nouvelles compétences afin de faire face aux nouveaux défis car les missions et les exigences des équipes médicales sont en pleine évolution.

# Nos apprenants en parlent le mieux...

Le plus de la formation MEDAAX est selon moi la proximité qu'elle offre avec le réseau professionnel qui se créé au fil des sessions. Des études de cas intéressantes, des tables rondes sur des sujets actuels et des modules en phase avec les attentes du corps de métier.

Résultat : j'ai pris une nouvelle position aux affaires médicales siège d'un laboratoire suisse leader dans son domaine.

#### Je recommande!



Déborah LÉVY Medical Information Coordinator Teoxane Laboratories

Nous cherchions avec des collègues une formation spécifique aux affaires médicales, et nous nous sommes tournés vers le MEDAAX. Cette formation permet d'avoir un bagage solide et une vision globale des enjeux, des réalisations et des attentes des affaires médicales. Grâce au MEDAAX, j'ai une vision plus précise du médical et plus de clefs pour challenger des sujets cross-fonctionnels et asseoir le leadership des affaires médicales.

Chaque participant peut y trouver un intérêt qu'il soit novice dans les affaires médicales ou bien expérimenté!



Franck FAVRE-BESSE Medical Manager Takeda France C'est une formation exceptionnelle qui rassemble 50 intervenants de talent, possédant des expériences confirmées dans le domaine des affaires médicales, et qui sont tous animés par l'énergie de transmettre et de partager ! Alors que je ciblais un poste de MSL, j'ai décroché le poste de Medical Advisor au sein d'une multinationale, et ce, grâce à la formation MEDAAX, à l'accompagnement du comité scientifique et de l'équipe MEDICAL AXES. Je recommande vivement le MEDAAX!



Imen HELALI Medical Advisor MENARINI Group

Le MEDAAX propose une formation aux affaires médicales complète du développement clinique à l'accès au marché en élargissant même aux affaires juridiques, publiques et médias, aux nouvelles technologies de l'information, de la pharmacovigilance... J'y ai aussi découvert les opportunités du Médical qui ne se limitent pas qu'au métier de MSL.

Le MEDAAX est un véritable accélérateur de carrière!



Yanis KHENNICHE MSL Takeda France

## ...et quelques mots du comité scientifique

Le Médical est classiquement décrit comme le pont entre la RD et le commercial mais il ne faudra pas oublier d'ajouter une touche de marketing, une pincée (de plus en plus grosse) d'accès au marché, une autre grosse pincée d'information des patients et des professionnels de santé, ne pas oublier les activités de compliance qui lui sont souvent confiées plus l'organisation de réunions d'experts (Ad board) suivi d'entretiens Face to Face avec des experts reconnus dans leur domaine sans oublier l'impact croissant du digital dans le monde de la santé. Bref autant d'activités et de responsabilités que nous avons tous appris sur le tas, pas de cours sur ces activités ni à l'université ni ailleurs. Donc Bravo au MEDAAX d'avoir su créer cette formation!



NATHALIE BILLON
Ex Global Medical Affairs

Le monde évolue à la vitesse de ses innovations, les besoins médicaux et les aspirations des malades aussi. L'industrie et la recherche biomédicale sont condamnées à coopérer et collaborer pour faire face au défi nécessaire de l'innovation. L'industrie pharmaceutique s'adapte, la médecine translationnelle entre autres devient un domaine de plus en plus présent, les réglementations évoluent pour s'adapter et réguler l'évolution de ces métiers. Dans ce monde de plus en plus volatile, incertain, complexe et ambiguë, les affaires médicales de l'industrie pharmaceutique de par sa vocation d'excellence scientifiques ; cliniques et techniques deviennent de plus en plus centrales et stratégiques. La formation MEDAAX, 1º du genre en France, est destinée à préparer ses étudiants à aborder ces sujets de changements et ce besoin medico-technique et stratégiques pour les entreprises du médicament dont et pour exemple l'intégration d'un module axé sur l'intelligence économique, outil de veille stratégique déjà indispensable.



NAIMI MISSOUM
Executive Director - Global Medical Head of Neuro- Muscular
Disease Franchise
Biogen global

Cette formation est une première et MEDAAX a su en prendre l'initiative. Elle répond à un besoin évident, celui de permettre aux personnes qui veulent se développer au sein d'une équipe médicale dans l'industrie, de comprendre et de mieux appréhender l'ensemble des enjeux de ce métier, la diversité des interactions inhérentes et la valeur importante qu' apporte les équipes médicales au sein de l'entreprise mais aussi au niveau de l'environnement extérieur en terme d'échanges scientifiques et de bénéfice pour la santé et pour les patients.



SOIZIC COURCIER
Ex Head of Medical & Clinical Vaccines Europe
GSK

### LE COMITÉ SCIENTIFIQUE

La seule formation en affaires médicales conçue par un comité scientifique regroupant des experts nationaux et internationaux des affaires médicales :



Béchir BEN HADJ YAHIA • Integrated Squad Leader / Franchise Head (Lung Cancers)

Béchir est médecin et docteur en sciences. Avant de rejoindre l'industrie pharmaceutique, Béchir a entrepris une carrière académique au sein de l'Hôpital Universitaire de Lille et de l'Institut Pasteur. Il a rejoint le laboratoire Roche en 2016, où il a occupé différents postes à responsabilités croissantes et où il sait démontrer des aptitudes particulières en réflexion stratégique, en growth mindset et en leadership organisationnel.



Amel BENKRITLY (m)
EX Sanofi Eu QPPV
Présidente ALB Medical
consulting

Amel est Médecin Gastro-Entérologue avec 10 ans de pratique clinique hospitalière et 28 ans d'expérience dans l'industrie pharmaceutique en France et à l'international au sein des laboratoires Rhône Poulenc Rorer, Aventis, Roche, Pfizer et Sanofi. Amel a dirigé plusieurs départements de Pharmacovigilance chez Roche, Pfizer, ou encore chez Sanofi. Elle a ensuite exercé le rôle de EU QPPV & Head of global policies pour l'ensemble des entités de Sanofi.



Jo BENOIT (a)
VP Directeur général Europe
Horizon Therapeutics

Jo est titulaire d'un master en sciences physiques et agrégé en Biologie. Jo débute sa carrière dans une start-up dénommée Belgian Clinical Diagnostics company. Il a ensuite occupé des postes à hautes responsabilités en Belgique et à l'international. Jo a été président et directeur général de Baxter France et Benelux, et vice-président et directeur général Clovis Oncology, puis Arvelle Thérapeutique France et Benelux. Actuellement, Jo est chargé d'accompagner l'expansion internationale d'Horizon Thérapeutique en France et le Benelux.



Nathalie BILLON (m)
Ex Global Medical
Affairs Sanofi

Docteur en médecine, Nathalie a occupé différents postes dans l'industrie pharmaceutique ; Médecin Recherche Clinique, Médecin Produit, avant d'évoluer rapidement vers le poste de Directeur Médical France Affaires Scientifiques. Elle continue ensuite dans des postes médicaux internationaux en tant que Head of scientic review and medical information, puis Head of Global Medical Affairs for established products et Head of Medical Affairs of Key Markets. Aujourd'hui, Nathalie est membre du comité éthique et scientique du Health Data Hub France.



Joy CRESSOT 
Recruitment Specialist Medical
Affairs Real Life Sciences

Depuis 2011, Joy exerce en tant que « Recruiting Talents » chez Real Staffing. Spécialiste du recrutement, Joy a accompagné de nombreuses sociétés pharmaceutiques en France dans leur construction d'équipes au médical (constitution et recrutement d'équipes de médecins régionaux) ou dans leur recrutements stratégiques (directeurs médicaux, managers en affaires médicales et medical advisors).



Soizic COURCIER (•)
Ex-VP, Directrice Médicale et
Clinique Vaccins Europe - GSK

Docteur en médecine, Soizic a mené toute sa carrière dans l'industrie pharmaceutique où elle a occupé pendant plus de 30 ans des fonctions aux responsabilités croissantes. Ses expériences s'étendent de la R&D aux Affaires Médicales au sein de différentes entreprises (Boots Pharma, Servier, Roche, BMS, GSK) à un niveau national et international. Son dernier poste occupé au sein de l'industrie était vice-présidente et Directrice Médicale et Clinique Vaccins Europe chez GSK. Depuis 2020, elle partage son expérience et son expertise en tant que consultante chez SC Conseil et Référente Médical et Pharmacovigilance pour OneHealthPharma.



**Eric GAUTHIER** ①

Directeur associé en oncothoracique - Bristol-Myers

Squibb France

Après une carrière de médecin praticien dans le secteur privé et hospitalier, Éric continue sa carrière dans l'industrie pharmaceutique où il occupe différents postes au sein de différents groupes pharmaceutiques; Medical Advisor, Head of Medical Advisor, MSL, Head of Oncology/ Ophtalmology, et Head of Specialties Medecine, Directeur des Affaires Médicales. Depuis 2019, Éric est Directeur associé en onco-thoracique chez Bristol-Myers Squibb France.



Jean-Pierre LEHNER (•)
Ex Chief Medical Officer
Sanofi Président de JPL
PharmaConsulting

Médecin de formation, Jean-Pierre a rejoint les affaires médicales chez Roussel-Uclaf en tant que Directeur Médical France en 1981, puis en tant que responsable développement clinique international jusqu'en 1992. Par la suite, il a exercé chez Sanofi pendant 4 ans en tant que « Head of Clinical Development », avant d'être nommé Senior Vice-Président et « Chief Medical Officer » en 2009. Aujourd'hui, il est le président Directeur Général de sa propre entreprise.



Naimi MISSOUM (\*\*)

Executive Director - Global

Medical Head of Neuro 
Muscular Disease Franchise 
Biogen global

Docteur en médecine et diplômé d'un Master spécialisé en intelligence économique de HEC, Naimi possède plus de 20 ans d'expérience dans l'industrie pharmaceutique. Il a occupé différents rôles et différentes responsabilités aux affaires médicales au sein des laboratoires Roche, Astra Zeneca, MSD, BMS en France, en Europe et en Chine. Actuellement basé en Suisse, il occupe le poste d'executive Director-Head of Global Medical Neuro-Muscular Disease Franchise pour le Laboratoire Biogen.

Le rôle du comité scientifique : garantir l'adéquation du programme aux attentes des entreprises



Ludovic JUBÉ (•)
Ex président – Altigapharma

Médecin de formation, Ludovic a occupé différents postes au sein de l'industrie pharmaceutique ; Médecin Régional, Médecin Produit, Medical Advisor pour le compte de différents groupes. Il a aussi occupé le poste de Directeur de recrutement medico-marketing pendant plus de 17 ans chez CLI Pharma (devenu Ventiv Health, puis Winner), avant d'être nommé Président de Altigapharma.



Arnaud MEIMOUN (h)
Co-fondateur CrescentiaConsulting & Co-fondateur
Ressource Expert

Arnaud possède plus d'une vingtaine d'années d'expérience dans des fonctions stratégiques et opérationnelles au sein de l'industrie pharmaceutique, notamment chez Pfizer. Il est co-fondateur depuis 2015 de Crescentia-Consulting, et président et co-fondateur depuis 2020 de Ressource Expert.



Jean SIBILIA

Doyen de la Faculté de

Médecine de Strasbourg

Roche

Jean est médecin spécialisé en Rhumatologie, en oncologie et en immunologie. Il exerce actuellement au CHU de Strasbourg en tant que Professeur de Rhumathologie et Chef du département de Rhumatologie depuis 2007.



Zoubir TAHAR 
Président MEDICAL AXÈS

Zoubir est Docteur en médecine, il a rejoint l'industrie pharmaceutique en 1998 où il a exercé différentes fonctions dans plusieurs départements dont celui des affaires médicales, il a été médecin Pharmacovigilance, Médecin produit oncologie, Directeur Médical Oncologie chez Sanofi, puis responsable médical oncologie Europe, Canada, Moyen orient, Afrique chez Bayer. Il occupe actuellement le poste de Président chez MEDICAL AXÈS qu'il a fondé en février 2014.

### LA FORMATION MEDAAX, UN PARCOURS RICHE, EN PRISE AVEC LA RÉALITÉ DU TERRAIN

Introduction : organisation et vie de l'entreprise Affaires médicales et gouvernance Recherche et développement AMM et réglementaire Pharmacovigilance Accès au marché Atelier préparation entretiens d'embauche Planning stratégique et opérationnel de l'entreprise. Établissement du plan médical Mise en oeuvre du plan médical Partenariats et relations externes Analyse de l'environnement régional Stratégie régionale, élaboration d'un plan d'action médical et suivi des actions mises en œuvre Les outils de la gestion de projet médical et du travail en équipe transversale Les techniques de communication pour les affaires médicales L'animation de réunions scientifiques Vers une évolution des métiers médicaux Transversalité Affaires juridiques Affaires publiques et médias Intelligence économique et innovation collaborative appliquées aux affaires médicales



#### FORMAT PART-TIME

21 jours de formation organisés sur 5 mois à raison de 2 à 5 jours par mois

### **MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**





Cours magistraux, cas pratiques & mises en situations réelles



**Tables rondes**animées par des intervenants
académiques et industriels



## Encadrement personnalisé

de chaque apprenant (accompagnement, coaching et mentorat)

#### **LIEU DE FORMATION**

Les formations du parcours MEDAAX se déroulent à :

ESPACE RIEUX 15, rue Rieux 92100 Boulogne-Billancourt Accueil téléphonique : +33 1 41 10 26 26





### Un parcours de formation dédié aux professionnels.elles du Médical

Pierre LE COZ Ifis

**Contacter Pierre** 

**Soumia TOUIL** Medical Axès

Contacter Soumia

+33 695 120 932

